編集・発行／白銅株式会社「新・白銅通信」編集室　〒100-8302 東京都千代田区丸の内二丁目5番2号 三菱ビル11階

新・白銅通信

Shin Hakudo Tsushin vol.27　•2023年8月

白銅が神奈川県出身の女子プロゴルファー高橋しずくさんを応援。スポンサー契約しました！

プロとしてスタートして間もない高橋しずくさんと、このたびスポンサー契約を結びました。白銅所属のプロとなった高橋さんに抱負を伺いました。

▲白銅のロゴ入りのバッグを贈呈

▲白銅本社にて　左から弊社常務 山田光重、高橋しずくプロ、弊社社長 角田浩司、弊社専務 山田哲也

2022年11月にプロテストに合格したばかりの新人ですが、この7月から白銅さんにサポートしていただくことになりました。ご縁に心から感謝申しあげます。私は神奈川県座間市の出身で、小さい頃からゴルフに親しんでいました。ゴルフ好きの家族で、初めて祖父に練習場に連れて行ってもらったのは5歳でした。他にも体操やピアノにも通ったことがありますが、ゴルフが一番好きだったようで、ずっと続けることになったのです。コーチが静岡にいたこともあり、家族と離れて静岡で長らく頑張ってきました。4回目のプロテストで合格した時が人生で一番感動した瞬間で、思わず号泣してしまいました。

▲ナイスショット！

まだプロとしての経験は浅いのですが、これからツアーで戦っていくにはショットの精度を上げていくことが課題です。私は飛距離があまり出ず2打目はユーティリティを使うことが多いので、ユーティリティでもショートアイアンレベルの精度を実現したいと思います。また、現在得意としているパッティングの技術をさらに磨くことも大事だと思います。ショットで良い位置に付けても、パターが原因でバーディーを取れないとスコアメイクできないですから。自分の長所は切り替えが早いことです。ボギーをたたいても後に引きずらない。連続ボギーというのは少ないです。

白銅さんとスポンサー契約させていただきましたので、とにかくツアーで早く1勝したいと強く思っています。ご声援よろしくお願いいたします。

高橋しずく
神奈川県座間市出身、県立厚木北高校卒業。2022年11月プロテスト合格、2023年JLPGA入会（95期生）。5歳から始めたゴルフの他、スキー、陸上も経験。2023年7月より白銅とスポンサー契約。

白銅が取り組むESG・SDGsの活動についてご紹介
第7回「CO2排出削減目標および実行施策」

2020 年度に自社が排出した CO_2 に対して「2030 年度に 2020 年度比 42% 削減」および「2050 年度にカーボンニュートラルの実現」という目標を設定し、省エネルギー活動や再生可能エネルギーの活用に取り組んでいます。

SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

■Scope 1, 2, 3に基づくCO_2排出量の削減目標

項 目	対象範囲	基準年度	目標年度	削減目標
Scope1, 2	白銅グループ ※1	2020	2030	2020 年度比 42.0% 削減
Scope1, 2	白銅グループ ※1	2020	2050	2050 年カーボンニュートラル
Scope3	サプライチェーンを通じた排出量削減目標の設定を検討			

■Scope 1, 2, 3に基づく直近3期のCO_2排出実績

（t-CO_2）

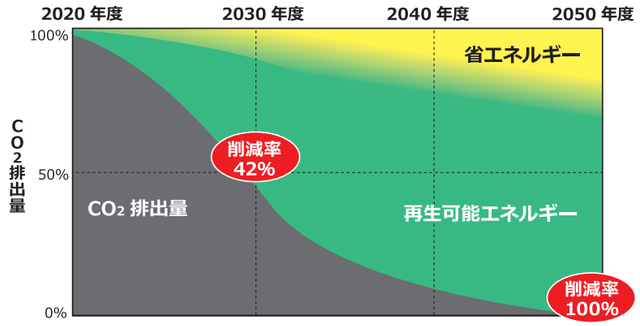
項 目	対象範囲	2020 年度	2021 年度	2022 年度
Scope1, 2	白銅グループ ※1	5,097	6,057	4,522※2
Scope3	白銅単体	404,514	540,011	534,981

※1. 白銅株式会社、株式会社 AQR、上海白銅精密材料有限公司、Hakudo（Thailand）CO., LTD.、HAKUDO USA Inc. を含んでおります。
なお、2023 年 3 月に孫会社化した West Coast Aluminum & Stainless, LLC は含まれておりません。
※2. 電力の再生可能エネルギー属性を証明する「FIT 非化石証書」利用後の CO_2 排出量を記載しております。

■自社のCO_2削減に向けたロードマップ

・2030 年度までに、CO_2 排出量を 42.0%削減する（2020 年度比）
・2050 年度までに、カーボンニュートラルを実現する

2050 年度カーボンニュートラルの実現に向けた CO_2 削減イメージ



主な実行施策

1. 省エネルギー活動推進
   ◆工場設備の待機電力の削減
2. エネルギー使用の合理化・効率化
   ◆営業車の EV への転換
3. 再生可能エネルギーへの転換
   ◆工場への太陽光パネル設置
4. カーボン・オフセット施策
   ◆「FIT 非化石証書」および「カーボン・クレジット」の利用

今後も継続的な活動を通じて ESG ／ SDGs に対する従業員の意識の向上を図り、白銅の ESG・SDGs への取り組みを確実なものにしてまいります。

編集後記

いつも「新・白銅通信」をご愛読いただきましてありがとうございます。本誌 1 面でもご紹介しておりますが、弊社がなんと、スピードスケートに続き、この度プロゴルファースポンサーも開始いたしました！

ゴルフにご興味のある方もない方も、ぜひ「高橋しずく選手」を応援いただけますと幸いです。これを機に、私も何かスポーツの趣味を探そうか検討中です。お勧めがあればぜひ教えてください！

まだまだ暑い気候が続きますが、くれぐれもご自愛くださいますようお願い申し上げます。　（井川杏彩）

白銅からのお知らせ

◆白銅協賛イベント「神奈川県&東京都高校生コマ大戦」開催

弊社が協賛するイベント「神奈川県&東京都高校生コマ大戦」が、2023年9月23日（土）に横浜市役所アトリウムにて開催予定です。ご興味のある方はぜひお立ち寄りください。
※イベントの開催情報は、感染症の状況により変更となる可能性がございます。詳細はイベント公式よりご確認ください。
HP〈https://www.komataisen.com/〉

◆展示会出展のお知らせ

2023年10月4日（水）～6日（金）、インテックス大阪にて開催される「第26回関西機械要素技術展」に出展します。展示会ご来場をご希望の方はお気軽に営業担当もしくはお客様センターまでご連絡ください。招待券をお渡しいたします。皆様のご来場を心よりお待ちしております。

◆白銅SNS公式アカウント

LINE・Facebook公式アカウントにて、白銅の商品・サービスや展示会出展情報などを配信しております。ぜひ、白銅SNS公式アカウントを友だち追加していただき、お客様のモノづくりにご活用ください。

QR コード読み取り後、「追加」ボタン から友だち追加が可能です。

「白銅株式会社」企業ページ遷移後、「フォロー」ボタンから友だち追加が可能です。

SellBOT（セルボット）

図面の見積りも、過去の図面検索も数秒で回答！ SellBOT はAI を使った“２D 図面見積りシステム”です。

超便利！ ご利用ください。

SellBOT は、2D 図面をアップロードし必要な数値をインプットするだけで、最適な見積りを自動算出。すぐに、誰でも、カンタンに使え、導入企業様にとって超便利で革新的な AI サービスです。

こんな悩みはありませんか？

- 2D 図面の見積作成にコスト・時間がかかりすぎる。
- 見積りができる人が限られ、人により見積額にバラツキがある。
- 自社の原価や見積り回答時間が適正かわからない。

図面寸法の厚さ・幅・長さ・数量等を OCR 入力するだけで……5秒で計算！「やればやるほど賢くなる！」

『SellBOT』なら、こんなに便利になります。

- ★見積制作時間削減：3 時間 ⇒10 分
- ★見積人員削減：3 人⇒1 人
- ★見積専門スキル不要
- ★適正価格実現

※実績にもとづく期待値として

白銅は「SellBOT」の代理店です。
「白銅ネットサービス」との連携で、材料費と加工賃も合わせて見積りできます！

「白銅ネットサービス」と連携しているので、材料費と加工賃を合計した見積りが可能。
新入社員でもベテラン社員と同じ正確な見積額が瞬時に出せます。

「SellBOT」の詳細については、白銅へお問合せください。

白銅株式会社　営業企画課
TEL：03-5223-8916　FAX：03-5223-8925
Email：eigyokikaku@hakudo.co.jp

私と白銅

半導体製造装置、航空機、産業機械部品など さまざまな産業のお客様に高品質の部品を提供。 岡山から日本全国、さらに世界を目指したい。

有限会社テクノス　取締役　藤井　裕也

▲藤井裕也 取締役

切削加工事業を中心にアルミの表面処理などあらゆる業界の部品加工に対応。白銅さんとのご縁は創業間もない時期から。

弊社は２００１年（平成13年）に創業、会社を設立し、切削加工を中心に、アルミの表面処理（アルマイト加工）を加えて、この２つをメイン事業としています。半導体製造装置、産業機械装置、新幹線や航空機の部品、農機具など、さまざまな業界のお客様から加工の依頼を受けています。白銅さんとは創業間もない２００３年頃からお取引させていただいています。地場の同業者からの紹介でした。とにかく品揃えが豊富というのが当時抱いた感想でした。材料商社でこれほどラインアップが充実しているところは少ないですし、しかも「白銅ネットサービス」で見積りがすぐ出てくるところが素晴らしい。当社の見積りも、まずは「白銅ネットサービス」から始まります。材料費の変動情報や業界情報も得られやすいのでとても頼りにしています。

▲井尻野工場内部

お客様の信頼を得るには品質が大事、特に「うつくしさ」を追求しています。

普段の仕事において大事にしていることはコスト、そして納期、品質。特に品質について、社長は常に「うつくしさ」という言葉を口にしています。マシニングで加工する限り、必ずしもいつも同じように仕上がるというわけにはいきません。機械の状態や工具の摩耗により出来具合に微妙に違いが生じるので、機械加工後の工程で厳しく検査を行います。機械加工後のハンドワークでの最終仕上げから出荷梱包スタッフによるチェックまで、個々の担当部署で責任感を持って外観検査をしています。各部署で、手触りで違和感を感じた時にはすぐにアラートを出すように教育しています。２０１４年に取得したＪＩＳＱ９１００の監査の中で、こうした品質へのこだわりが自然と身についてきました。「製品が営業してくれる」これが弊社のモットーです。

▲オフィス

よりスピーディで正確な見積りを提供するため、AIを駆使した図面見積りシステムを導入。

将来は世界進出を視野にしたビジョンも。

白銅さんが代理店をされている株式会社REVOXさんが開発した「SeIIBOT（セルボット）」というAI技術を活用した見積りシステムを導入しました。２D図面をアップロードして、厚さ、幅、長さなど数値や納期などの情報を入力し、連携している「白銅ネットサービス」の入力欄に、いつものように必要な材料の情報を入力すれば、数秒で見積りが得られます。２つのシステムを行き来する必要がなくてとても便利です。加工品の見積りは経験者でないと難しいと言われてきましたが、過去の経験値からＡＩが瞬時に加工賃を見積ってくれるだけでなく、弊社の希望する納期や「白銅ネットサービス」からの材料価格も合わせて見積りできることから、これからますます有効活用できるものと確信しています。

弊社は岡山県を地盤とし、九州から関東までお取引させていただいています。今後はさらに最新設備の導入やＤＸ化を推進して、岡山の加工屋から世界規模の加工屋を目指したいと思っています。

有限会社テクノス
〒719-1102　岡山県総社市東阿曽 1289-1
TEL：0866-99-7501（代）

半導体製造装置、液晶製造装置、航空機、農機具、産業機械部品等、あらゆる産業のお客様へ部品を供給。材料調達から機械加工、表面処理までを一貫して行っている。顧客のニーズに迅速に応えられるよう、普遍的価値（スピード、精度、美しさ）の向上を探求している。

▲本社